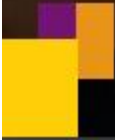




**HAZ LO
QUE TE
ENCANTA
HACER.**



RESUMEN DEL NEGOCIO AMWAY

AmwayTM

SÉ TU PROPIO JEFE

Más libertad. Más flexibilidad. Un negocio independiente de Amway te ofrece un camino repleto de posibilidades, todo según tus términos. Es una manera de empezar tu propio negocio a bajo costo y bajo riesgo, sin importar tus antecedentes profesionales, tu experiencia de vida o tu educación. Tú aportas la pasión y el trabajo duro, y nosotros brindaremos capacitación, apoyo, inspiración y recompensas... estás en el negocio por tu cuenta, pero no estás solo.



CONOCE A AMWAY

Lanzada en 1959, nuestra empresa familiar desarrolló un modelo de negocios exitoso a partir del poder de las relaciones. Ahora, somos una comunidad mundial con más de tres millones de personas que construyen sus propios negocios en más de 100 países y territorios.

UNA OPORTUNIDAD DE BAJO COSTO PARA EMPEZAR TU PROPIO NEGOCIO CON UNA **GARANTÍA DE DEVOLUCIÓN DEL 100% DEL DINERO EN TUS PRIMEROS 90 DÍAS***

DESDE 1959, AMWAY HA PAGADO

\$50.3 MIL MILLONES (USD) EN BONIFICACIONES E INCENTIVOS A SUS DISTRIBUIDORES EN TODO EL MUNDO*, MÁS QUE CUALQUIER OTRA COMPAÑÍA DE VENTAS DIRECTAS EN LA HISTORIA.**

#1 NUTRILITE™ ES LA MARCA Nº 1 DEL MUNDO EN VENTAS DE VITAMINAS Y SUPLEMENTOS NUTRICIONALES**

100% GARANTÍA DE SATISFACCIÓN DE 180 DÍAS PARA PRODUCTOS†



ARTISTRY™ ES UNA DE **LAS CINCO MARCAS** DEL CUIDADO DE LA PIEL DE PRIMERA CALIDAD CON MÁS VENTAS EN EL MUNDO.

AMWAY.COM

COMIENZA HOY TU NEGOCIO.

*Registros de Amway

**Coraminter International Limited, www.amway.com/amway-claims.

†De la tarifa de registro de la negocio y los materiales de capacitación y servicios comprados y devueltos a través de un Proveedor Aprobado.

‡Se aplican exclusiones; para obtener detalles completos, visita amway.com y busca: Garantía de Satisfacción.

ESTAMOS PARA AYUDARTE

Con el **Consejo de la Asociación Internacional de Empresarios Independientes (IBOAI)****, cuentas con apoyo a cada paso del camino. Esta asociación comercial, compuesta por Empresarios Independientes elegidos por los IBO, asesora a Amway sobre varios aspectos del negocio para que podamos realizar cambios positivos que beneficien a todos los IBO.

Puedes encontrar apoyo adicional de parte de los Proveedores Aprobados autorizados por Amway. Los Proveedores Aprobados están autorizados por Amway para brindar a los IBO apoyos como conferencias, literatura, seminarios Web, asesorías y más.

OFERTAS ESPECIALES Y AHORROS EXCLUSIVOS

Como IBO, puedes aprovechar descuentos exclusivos y ofertas especiales de PV/BV cuando haces negocio con cualquiera de las 40 o más Tiendas Asociadas de Amway, incluidas:



(EE.UU.
únicamente)



sears

**IBOAI® es una marca registrada de la Asociación Internacional de Empresarios Independientes.

MÁS DE 450 PRODUCTOS EXCLUSIVOS DE ALTA CALIDAD

DE PRIMERA CALIDAD. COMPROBADOS. GARANTIZADOS.

Las marcas de Amway™ son algo especial. Nuestros productos exclusivos, desarrollados a través de años de investigaciones avanzadas de nuestros científicos e ingenieros en Amway, están respaldados por una garantía del 100% de satisfacción de 180 días.* Son los favoritos de millones de personas en todo el mundo, lo que ayudó a Amway a convertirse en líder mundial en las categorías de Salud, Belleza y Hogar desde hace más de 50 años. Puedes confiar en su calidad y sus resultados probados al construir tu negocio.



*Se aplican exclusiones; para obtener detalles completos, visita amway.com y busca: Garantía de Satisfacción.

3 MANERAS DE GENERAR INGRESOS

El concepto es simple. Como Empresario Independiente (IBO), disfrutarás de los productos Amway de alta calidad en tu vida diaria, los venderás a otras personas y fomentarás esas relaciones para ayudar a otros a comenzar sus propios negocios.

1. MARGEN MINORISTA

Compra los productos a un precio especial de IBO, véndelos a clientes al precio que determines — ¡tú te quedas con la diferencia (el margen minorista)!

$$\begin{aligned} & \text{PRECIO AL CLIENTE} \\ & - \text{TU PRECIO} \\ & = \text{MARGEN MINORISTA} \end{aligned}$$

2. BONIFICACIONES

Gana puntos de rendimiento por productos vendidos y, a medida que tu negocio crece, gana puntos por productos vendidos por los IBO que tú auspicias.

$$\begin{aligned} & \text{TUS PUNTOS} \\ & + \text{PUNTOS DE TUS IBO DE} \\ & \text{LÍNEA DESCENDENTE} \\ & = \text{BONIFICACIONES} \end{aligned}$$

3. INCENTIVOS

Las recompensas y los Incentivos de Crecimiento selectivos incluyen los premios del Programa de Incentivos Fast Track para los IBO nuevos, recompensas por logros importantes de crecimiento extraordinario y por ayudar a otros a tener éxito, viajes y premios al contado por única vez.

$$\begin{aligned} & \text{PUNTOS ACUMULADOS} \\ & = \text{DINERO AL CONTADO} \\ & \text{EXTRA + VIAJES} \end{aligned}$$

¿CUÁNTO PUEDES GANAR?

Eso depende de ti. Tus ingresos dependen de tu esfuerzo y productividad. Estos son algunos ejemplos de Empresarios Independientes de Amway (IBO) muy exitosos en el 2014:

COMPENSACIÓN ANUAL ¹ :	PROMEDIO	MÁS ALTO
PLATINO Q12 ²	\$55,595	\$194,223
ESMERALDA FUNDADOR ³	\$129,448	\$812,657
DIAMANTE FUNDADOR ⁴	\$567,484	\$2,927,613

El Ingreso Bruto mensual promedio para los IBO "activos" fue de \$183 USD (en los EE.UU.)/\$206 CAD (en Canadá).

Aproximadamente el 53% de los IBO en los EE.UU. y el 49% de los IBO en Canadá estuvo "activo".

Los IBO fueron considerados "activos," en los meses del año 2013 en los que intentaron realizar una venta minorista, o presentaron el Plan de Compensación del IBO de Amway, o recibieron una bonificación monetaria o asistieron a una reunión de Amway o de IBO. Si alguien mantuvo ese nivel de actividad cada mes durante un año completo, su Ingreso Bruto anual sería de \$2,196 (EE.UU.)/\$2,472 (Canadá). Por supuesto, no todos los IBO eligen estar activos todos los meses. "Ingreso Bruto" representa el monto recibido por ventas minoristas, menos el costo de los bienes vendidos, más las bonificaciones mensuales y los incentivos al contado. No incluye bonificaciones ni incentivos anuales al contado, ni todos los premios que no sean al contado, que pueden ser significativos. También es posible que haya gastos significativos del negocio, la mayoría discrecionales, que pueden resultar mayores en relación con los ingresos durante los primeros años de operación. De acuerdo con los cálculos en Canadá, las personas que fueron IBO durante menos tiempo que un año completo en el 2013 fueron excluidas.

El Plan de Compensación del Empresario Independiente de Amway (Plan de Compensación del IBO) ofrece bonificaciones mensuales y anuales que los IBO pueden obtener según su contrato con Amway. Los IBO también podrían calificar para el Programa de Incentivos de Crecimiento (Programa GI) de Amway, un conjunto de programas discrecionales independientes del Plan de Compensación del IBO y que pueden variar cada año. La elegibilidad de los IBO para el Programa GI es a discreción de Amway. El Programa GI está disponible sólo para los IBO cuya conducta demuestre altos estándares éticos y comerciales, alineados con las metas y los objetivos de Amway y sus negocios relacionados.

¹ Incluye compensaciones del Plan de Compensación del IBO de Amway y del Programa GI durante el 2014.

² Aproximadamente el 0.29% de los IBO en Norteamérica alcanzó al menos el nivel Platino Q12 (pero no el Zafiro o superior) en el año calendario que finalizó el 31 de diciembre del 2014.

³ Aproximadamente el 0.10% de los IBO en Norteamérica alcanzó al menos el nivel Esmeralda Fundador (pero no el Diamante Fundador o superior) en el año calendario que finalizó el 31 de diciembre del 2014.

⁴ Aproximadamente el 0.03% de los IBO en Norteamérica alcanzó el nivel Diamante Fundador o niveles superiores en el año calendario que finalizó el 31 de diciembre del 2014. Para obtener más detalles acerca de la calificación para el Programa GI y otros requisitos, consulta la información en Amway.com o comunícate con Ventas de Amway.